

# Nyt kraftcenter inden for tandbehandlinger

Danmark har fået nyt kraftcenter inden for tandbehandlinger hos dyr. Formålet er at løfte niveauet på landets klinikker gennem efteruddannelse og specialiserede kurser.

**Af** Cecilie K. Hass  
**Foto** Education Center

I foråret åbnede Danmarks nye kraftcenter inden for tandbehandlinger hos dyr. Navnet er Education Center, og bag det står to velkendte ansigter fra det tandfaglige specialistområde i Danmark. Centeret er nemlig ejet af Lene og Jens Ruh nau, der i forvejen driver landets eneste special tandklinik for dyr, Tanddyreklinikken.

Education Center tilbyder efteruddannelse af og kurser til dyrlæger, veterinær sygeplejersker og veterinærstuderende. På centret kan du få teoretisk og praktisk erfaring inden for alt fra røntgen og fyldninger til avancerede rodbehandlinger og mundhulekirurgi.

Formålet med centeret er at sætte fokus på vigtigheden af veludførte tandbehandlinger og samtidig løfte niveauet på landets klinikker.

»Alle dyrlæger bør have en grundviden og evne til at udføre basale tandbehandlinger. Det er vores største og fornemmeste opgave at give dyrlægerne den viden og praktiske erfaring, der gør dem trygge i at udføre simple behandlinger. Vi vil være med til at løfte niveauet for tandbehandlingsmulighederne i Danmark,« forklarer Jens Ruh nau.

## Mangel på praktisk erfaring

Education Center er sat i verden for at udbrede viden og skabe en større trykthed omkring tandbehandlinger hos dyr. Det er Jens Ruhnaus opfattelse, at dyrlægernes utryghed ved udførelsen af tandbehandlinger skyldes manglende praktisk erfaring med fagområdet under uddannelsen.

»Det er en udfordring, at mange først stifter bekendtskab med tandbehandlinger ude i den virkelige verden. Tænder er et håndværk, som man lærer bedst gennem praktiske øvelser. Vi vil gerne gøre de studerende fortrolige med håndværket ved at give dem mulighed for at prøve kræfter med fagområdet,« fortæller han.

Af samme grund overvejer Lene og Jens Ruh nau at tilbyde kurser for dyrlægestuderende på det nye Education Center.

»Virkeligheden er den, at mange nyuddannede får ansvaret for tandbehandlinger ude på klinikkerne. Vi vil gerne klæde de studerende ordentligt på til opgaven ved at fange dem tidligt og give dem en succesoplevelse med tænder,« siger Jens Ruh nau.

## Små hold stor succes

Lene og Jens Ruh nau ønsker at tilbyde hands-on erfaring med tandbehandlinger. Mange af kurserne er derfor bygget op omkring praktiske øvelser, hvor kursis-



Education Center tilbyder efteruddannelse og kurser inden for tandbehandlinger hos dyr.

sterne selv får lov til at prøve kræfter med redskaberne og maskinerne.

»De fleste lærer bedst ved at udføre indgrebene i trygge omgivelser. Derfor har vi valgt, at vores hold indeholder færre deltagere. Der er højst otte deltagere på de tunge kurser og 16 deltagere på de lettere kurser. Det betyder, at hver kursist har mulighed for at have deres egne apparater og redskaber. Samtidig kan jeg bedre komme i dialog med hver enkel deltager,« fortæller Jens Ruhnau og tilføjer: »Det er vores erfaring, at kursisterne er glade for de små hold. Jeg kan helt klart mærke glæden hos kursisterne, der gennem praktiske øvelser opdager, at behandlinger faktisk godt kan du i hænderne på dem.«

### Klar målsætning

Gennem det nye center udbygger Tanddyreklinikken sin position som videntcenter inden for tandbehandlinger hos dyr. I forvejen modtager specialtandklinikken e-mails fra dyrlæger rundt omkring i hele Europa. Alt fra teoretiske spørgsmål til second-opinions på individuelle sager lander hver dag i den erfarne dyrlæges mailbox.

»Vi vil gerne være dem, som vores kolleger henvender sig til, hvis de har et tandrelateret spørgsmål. Målsætningen er at være first-movers inden for vores fagområde. Vi vil have den seneste viden, kende de nyeste redskaber og tilbyde innovative behandlinger. Vi vil være der, hvor det sker. Det er her Education Center kommer ind i billedet. Centeret skal udbygge vores position som videnscenter,« fortæller Jens Ruhnau og fortsætter: »Gennem mine mere end 20 år i faget har jeg opbygget en kæmpe knowhow, når der kommer til tandbehandlinger. Det er al den viden og erfaring, som jeg gerne vil give videre.«

Den garvede tandbehandler er ikke bange for, at videndeling med og efteruddannelse af andre dyrlæger undergraver Tanddyreklinikken egen forretning.

»Jeg startede med at undervise tilbage i 1999. Jo mere jeg underviste, desto mere travlt fik jeg. Det beviser jo ikke nødvendigvis noget, men jeg synes alligevel, at det siger en del. Når vi i branchen bliver mere opmærksomme på tandproblemer, kommer der også flere patienter. Derudover ligger det mig mere på sinde, at tandbehandlinger er udført korrekt, end om det er vores klinik, der udfører dem,« påpeger han.

### Fra tilfældighed til forretning

Jens Ruhnau mener, at en af fagområdets udfordringer er, at tænder aldrig har været et populært specialtområde blandt dyrlæger.

»Tænder har aldrig været sexet på samme måde som øjne og neurologi. Når jeg afholder kurser, spørger jeg gerne mine kursister, hvorfor de har valgt tænder som fagområde. Ofte viser det sig, at det er få dyrlæger, der aktivt har valgt at arbejde med tænder. De fleste af os, der arbejder inden for dette specialtområde, er endt her ved et tilfælde,« fortæller den erfarne dyrlæge.

Som ung dyrlæge havde Jens Ruhnau aldrig forestillet sig, at han den dag i dag ville være en af Danmarks førende tandspecialister og anerkendt foredragsholder i store dele af verden.

»Da jeg stod som nyuddannet dyrlæge tilbage i 1995, havde jeg ingen drøm om at arbejde med tænder. Det er

faktisk en ret sjov historie. Den dyreklinik, hvor jeg blev ansat, manglede en dyrlæge, der ville arbejde med tænder. Den opgave påtog jeg mig – ikke nødvendigvis af lyst, men af nødvendighed. På det tidspunkt var der stort set ingen, der vidste noget om tænder, og jeg druknede derfor hurtigt i tandpatienter,« erindrer Jens Ruhnau, der siden har arbejdet fuldtid med tandbehandlinger.

### Rivende udvikling

Resten af historien kender de fleste. Jens Ruhnau blev Danmarks første europæisk godkendte tanddyrlæge og et velkendt navn i veterinærbranchen. Han åbnede landets eneste specialtandklinik i 2007, og nu har han gjort det til sin mission at løfte tandbehandlingsniveauet gennem Education Center.

»Dengang overraskede det mig nok lidt, at der var så mange tandpatienter. Hvis man undlader at åbne munden, ser man jo ikke problemerne. Hunden eller katten kommer jo ikke selv og fortæller, hvis den har ondt i munden. Når man åbner munden og kigger ind, er der ofte et hav af problemer og patienter – men det kræver, at man selv leder efter dem,« siger han og fortsætter: »Vi har oplevet en voldsom udvikling inden for tandbehandlinger de seneste 10 år. Der er kommet et langt større fokus på tænder inden for moderne klinikdrift. Det kan ses i nutidens stillingsopslag. Mange dyreklinikker er på udkig efter dyrlæger med erfaring inden for tandbehandlinger,« fortæller Jens Ruhnau.

**New In 2019!**



## It's ovulation time

Get reliable, quantitative results to predict canine ovulation with **Catalyst® Progesterone†**

†Exclusively on Catalyst One® and Catalyst Dx® chemistry analysers.



Contact your IDEXX Veterinary Diagnostic Consultant. Learn more at [idexx.dk/prog](http://idexx.dk/prog) or scan the QR code.



\*Progesterone test results are available approximately 12 minutes after the start of the run. Exact time to results may vary.

© 2019 IDEXX Laboratories, Inc. All rights reserved. IDEXX, IDEXX® and Catalyst are trademarks of IDEXX Laboratories, Inc. All other trademarks are the property of their respective owners. The IDEXX logo is a service mark of IDEXX Laboratories.

**Protein what's possible®**  
**IDEXX**  
LABORATORIES